

VendorFS

Финансирование. Индивидуальное решение для Вас!
Оперативный лизинг и Управляемый Опцион-Контракт

Информация о Vendor FS, Ltd:

- Vendor FS (Financial Service) – это английская компания, предлагающая инновационное финансирование в ключевых странах EMEA
- 13 летний опыт работы ведущих менеджеров компании в России и странах СНГ
- Синергия сотрудничества сети банков (финансовых компаний) и производителей оборудования
- Мы структурируем **индивидуальные** финансовые решения для наших заказчиков

Наша цель:

- Помочь покупателю сократить инвестиционные и операционные расходы (ОРЕХ/CAPEX)
- Структурировать платежи в соответствии с развитием проекта, бюджетом и ожидаемой выручкой

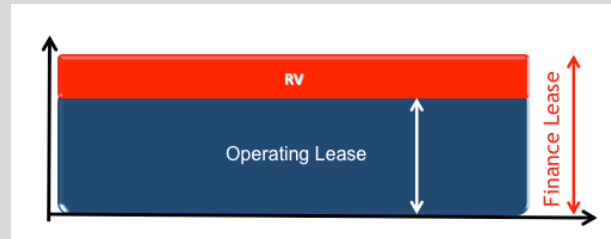
Предлагается полный набор финансовых продуктов для конечных покупателей:

- Финансовый и операционный лизинг, рассрочка платежа, возвратный лизинг, кредит, инновационный факторинг
- Программы: Pay as You Grow, Capacity on Demand, Partnership Model
- Срок – до 3...5 лет, предоплата – 0%
- Рубли, Доллары, Евро



Если Вы предпочитаете CAPEX, мы можем предложить Вам инновационный факторинг, лизинг, или кредит

Если Вы хотите сократить стоимость владения и выбираете ОРЕХ или CAPEX, но наилучшим решением является Оперативный лизинг или Управляемый Опцион-Контракт



- Технологии развиваются быстро и оборудование может устареть через несколько лет
- Зачем покупать “коробки” и платить 100%?
- Может быть имеет смысл закупать сервис, который эти “коробки” делают, и менять его по мере необходимости. При этом стоимость решения может снизиться на величину Остаточной Стоимости.

Ежемесячный Платеж = (100% стоимости оборудования - ОС) / 36 + проценты – налоговые льготы

Остаточная стоимость (ОС) – предполагаемая стоимость оборудования на момент окончания договора оперативного лизинга.

Опции по выходу из лизинга через 3 года:

1. Технологическая Миграция (если Вы хотите заменить оборудование, при этом Вы экономите 10-15%)
2. Пролонгация договора (если нужно еще на 1...2года)
3. Возврат оборудования (при этом Вы экономите до 15%)
4. Выкуп оборудования по рыночной стоимости (если Вам нужно оборудование еще на 2...3года)

Преимущества для Заказчиков

- Возможность реального снижения затрат до 15%
- Уменьшение стоимости владения
- Сокращение крупных инвестиций до ежемесячных расходов
- Инвестиции переходят в ОРЕХ или остаются как CAPEX, если нужно

- Замена оборудования по мере морального или технического устаревания без затрат на списание
- Выкуп по фиксированной цене, если нужно
- Фиксированные платежи 3-5 лет
- Улучшенный ROI, OIBDA-CAPEX, ROA, CAPEX/REVENUE
- Сокращенный PBP

The Riverside Centre, 40 High Street, Kingston Upon Thames, Surrey, KT1 1HL, www.vendorfs.co.uk

Mikhail Gruzer, Managing Director: EMEA, India +44 77 17 54 03 74, +7 985 860 1925, mgruzer@vendorfs.co.uk

Copyright © 2013. Любое использование материалов допускается только при соблюдении правил перепечатки и при наличии гиперссылки на www.vendorfs.co.uk